



Mit einem breiten Spektrum an branchenspezifischer Standardsoftware für die Fertigungsindustrie tragen wir maßgeblich zum unternehmerischen Erfolg von Industrieunternehmen bei. Darüber hinaus sind wir mit unserer langjährigen Erfahrung in der Lage, die Betriebsabläufe unserer Kunden effektiver und effizienter zu gestalten.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsorganisation suchen wir bundesweit Handelsvertreter, bzw. Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst.

Unsere **überzeugende Softwarelösungen**, sowie unser **einzigartiges Unternehmensprofil** erleichtern Ihnen die Gewinnung neuer Kunden. Kurze Entscheidungsprozesse bei kleinen und mittlerem Budgetvolumen im Mittelstand und KMU könnten Ihren persönlichen Erfolg wirksam beschleunigen.

## Vertriebsaußendienst (m/w)

Gesucht werden Vollblut-Vertriebsmitarbeiter, die in der Lage sind den Interessenten den Nutzen eines durchdachten und überzeugenden Produkt- und Beratungsspektrums zu vermitteln.

- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Seriöses, überzeugendes Auftreten
- Sicherer Umgang mit Textverarbeitung am PC
- Vertriebserfahrung in der Industrie oder allgem. Firmenkundenbereich

Vertriebsgebiete: Baden-Württemberg, Bayern, Berlin, Brandenburg, Bremen, Hamburg, Hessen, Mecklenburg-Vorpommern, Niedersachsen, Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Saarland, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Schleswig-Holstein, Thüringen



EVO Informationssysteme GmbH · Personalwesen  
Ludwig-Bölkow-Straße 15 · 73568 Durlangen  
Tel.: 0 71 76 / 4 52 90 – 0 · Fax: 0 71 76 / 4 52 90 – 50  
E-Mail: [info@evo-solutions.com](mailto:info@evo-solutions.com)  
Internet: [www.evo-solutions.com/stellenangebote](http://www.evo-solutions.com/stellenangebote)

„Softwarelösungen für die Fertigungsindustrie – made in Germany“