

Wir suchen Siegertypen.



Die EVO Informationssysteme GmbH ist einer der führenden deutschen **Hersteller von Industriesoftware** mit einem außergewöhnlichen Lösungsspektrum für die Digitalisierung und Vernetzung von Prozessen und Systemen.

Mit herausragenden und umsetzbaren Lösungen für Industrie 4.0 hat sich EVO innerhalb der letzten zwanzig Jahre konsequent und evolutionär zu dem **Spezialisten für den digitalen Informations- und Datenfluss bis in die Maschine** entwickelt.

Wir suchen Sie als Vertriebsprofi im Vertriebsaußendienst zur Gewinnung von Neukunden. Wenn Sie leidenschaftlich gerne Menschen von digitalen, technischen Lösungen begeistern können, dann sind Sie bei uns genau richtig im:

Vertriebsaußendienst (m/w) Industriesoftware / Industrie 4.0 Vertriebsgebiet Niedersachsen

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung neuer Interessenten und Kunden, bzw. die Erweiterung der bestehenden Lösungen bei Kunden
- Bearbeitung von Interessentenanfragen und selbstständige Reiseplanung zu Besuchsterminen
- Identifikation Kundenbedarf - Vorstellung der Chancen durch Digitalisierung mit EVO-Software

Wir bieten:

- einzigartig: Industriesoftware von A bis Z
- bedarfsgerecht: sofort einsatzfähige Lösungen
- Vertriebsunterstützung durch Anwendungstechniker
- mobile Online-Anbindung an das CRM-System
- begeisterte Kunden und Folgegeschäfte

Wir erwarten:

- Vertriebserfahrung im Außendienst
- wünschenswert Vertriebserfahrung Software
- sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- überzeugendes und seriöses Auftreten
- Engagement und persönlicher Einsatz

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

...wenn Sie sich bei uns beruflich weiterentwickeln wollen und bereit sind eine wichtige Rolle bei EVO im Vertrieb zu übernehmen.

Ihre Bewerbung können Sie per Post oder E-Mail senden. Gerne beantwortet unser Geschäftsführer vorab nach Terminvereinbarung telefonisch Ihre Fragen.

EVO Informationssysteme GmbH

Ludwig-Bölkow-Straße 15
73568 Durlangen

Telefon: 07176 45290-0

E-Mail: bewerbung@evo-solutions.com