

# Wir suchen Siegertypen.



Als einer der führenden deutschen **Hersteller von Industriesoftware** tragen wir wesentlich zur Effizienz und Effektivität von Geschäftsprozessen in Industrieunternehmen bei. Mit einem umfassenden, modular gegliederten Softwarespektrum ermöglichen wir unseren Kunden die **Digitalisierung und Vernetzung** vieler Teil-Systeme zu einem Gesamtverbund. Wir arbeiten permanent daran unsere Lösungen zu perfektionieren, denn unsere Kunden erwarten Fortschritt!

Für **Norddeutschland** suchen wir einen erfolgsorientierten Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst zur Gewinnung von Neukunden und der Kontaktpflege von Bestandskunden. Wenn Sie leidenschaftlich gerne Neukunden gewinnen und den Kontakt zu Ihren Bestandskunden pflegen, dann sind Sie bei uns richtig aufgehoben im:

## Vertriebsaußendienst ( m/w ) für Norddeutschland (Standort Berlin)

Gesucht werden Vollblut-Vertriebsmitarbeiter, die in der Lage sind den Interessenten den Nutzen eines durchdachten und überzeugenden Produkt- und Beratungsspektrums zu vermitteln.

### Wir bieten:

- passgenaue und bewährte Softwarelösungen (out of the box)
- Unterstützung durch Vertriebsinnendienst
- optimale Vertriebsunterstützung durch Anwendungstechniker
- mobile Online-Anbindung an das CRM-System
- unglaubliches Produktspektrum – Industriesoftware von A bis Z
- begeisterte Kunden und Folgegeschäfte

### Wir erwarten:

- sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- überzeugendes und seriöses Auftreten
- Engagement
- Vertriebs Erfahrung in der Industrie oder beim Lösungsvertrieb

Weitere Informationen finden Sie im Internet unter  
[www.evo-solutions.com/stellenangebote](http://www.evo-solutions.com/stellenangebote)

**EVO Informationssysteme GmbH**  
Ludwig-Bölkow-Straße 15  
73568 Durlangen

Tel: 07176 45290-0  
Fax: 07176 45290-50  
[bewerbung@evo-solutions.com](mailto:bewerbung@evo-solutions.com)