



EVO
INFORMATIONSSYSTEME



EVO AUSGABE 2/2024
lution

EVO innovativ

Mehr als nur Pflichterfüllung

E-Rechnung bietet Ihnen Chancen

Ab dem 1. Januar 2025 treten neue gesetzliche Vorgaben in Kraft, die Unternehmen verpflichten, eingehende Rechnungen als E-Rechnung zu verarbeiten. Mit EVO als Ihr starker Digitalisierungspartner an der Seite verwandeln Sie diese Herausforderung in eine Chance: Wir bieten Ihnen zukunftsweisende Lösungen, die weit über die reine Erfüllung gesetzlicher Anforderungen hinausgehen.

Unsere Empfehlung: Nutzen Sie die Option Eingangsrechnung im ERP-System EVOcompetition in Kombination mit unserem mächtigen EDM-System EVOjetstream. Diese nahtlose Integration der beiden Softwaresysteme ermöglicht Ihnen eine vollständig automatisierte Datenverarbeitung – ohne, dass manuelle Tätigkeiten erforderlich sind. Dabei unterstützen wir sämtliche gängigen E-Rechnungsformate wie XRechnung, XML-Formate (CII und UBL) sowie das hybride Format ZUGFeRD. Selbst wenn Praxisanforderungen von Standardformaten abweichen, sind unsere Lösungen flexibel und zukunftssicher, da wir versionierte Datenaustauschformate anbieten, die sich den Anforderungen in der Praxis evolutionär anpassen. Mit EVO als Partner nutzen Sie gesetzliche Vorgaben als Katalysator für Effizienz und Automatisierung in Ihren Geschäftsprozessen.





automatisierbare Werkzeugversorgung

Die neue Generation der HK-MAT Werkzeugausgabeautomaten mit integrierter EVO-Werkzeugverwaltung

Mit den neuen Werkzeugausgabeautomaten HK-MAT INTEGRATE von Hahn+Kolb und Metzler in Österreich bringt die smarte Werkzeugverwaltung-EVOtools eine neue Ära der Effizienz und Struktur in Ihre Werkzeugorganisation.

Von der Beschaffung bis zur Verwendung sorgt EVOtools dafür, dass Ihre Werkzeuge jederzeit optimal verfügbar sind. Die Überwachung der Bestände gewährleistet eine zuverlässige Werkzeugversorgung – rund um die Uhr. Alle relevanten Informationen, vom einzelnen Schneidwerkzeug bis hin zum Komplettwerkzeug, sind zentral in der Werkzeugdatenbank gebündelt.

Die HK-MAT INTEGRATE Automaten der neuesten Generation verzichten auf eine wartungsintensive PC-Steuerung zur Entriegelung von Schubladen und bleiben dennoch vollständig smart. Die Bedienung ist jetzt noch einfacher: Alle Funktionen sind auf PCs, Tablets und Smartphones verfügbar. Zudem ermöglicht die Werkzeugausgabe-App durch einen Barcodescan eine besonders intuitive Handhabung.

Für weitere Informationen zur neuen Generation der HK-MAT Werkzeugausgabeautomaten sprechen Sie gerne Ihren Gebietsverkaufsleiter von Hahn+Kolb oder Metzler an.

Spezielle Werkzeug-Codierung für MAZAK-Maschinen

Für MAZAK-Maschinen bieten wir jetzt eine optimierte Lösung zur eindeutigen Identifizierung von Werkzeugen: Neue Nummernkreise ermöglichen eine automatische Nummernvergabe mit Klassifizierungs-Codes von Komplettwerkzeugen. Diese speziellen CODES, die von den MAZAK-Maschinen verwendet werden, identifizieren zuverlässig die unterschiedlichen Werkzeugtypen.

Mit den von MAZAK-Maschinen verwendete CODES werden die Werkzeugtypen identifiziert. Angesichts der in der Maschinensteuerung begrenzten Zeichenanzahl für Werkzeugnummern haben wir das Nummernsystem elegant angepasst, sodass die Anlage neuer Komplettwerkzeuge jetzt auch mit automatischer Nummernvergabe funktioniert. Diese maßgeschneiderte Lösung unterstützt Sie dabei, Ihre MAZAK-Maschinen optimal zu nutzen und den Werkzeugverwaltungsprozess deutlich zu vereinfachen.



Kundenbeziehungen besser pflegen

CRM-App: voller Zugriff auf Dokumente, Vertriebsprozesse, Kapazitäten und Verfügbarkeit

Über ein beliebiges Endgerät verfügen Ihre Mitarbeiter von unterwegs, im Homeoffice oder im Büro über einen zentralen Einblick in alle Geschäftsvorgänge mit Kunden. Sie können somit ortsunabhängig auf Informationen zugreifen und die Kunden optimal beraten und unterstützen.

Der schnelle, papierlose Zugriff auf digitalisierte Vorgänge trägt dazu bei, Geschäftsprozesse zu beschleunigen und aus Kundensicht die Servicequalität zu steigern.

Mit dem auf Geschäftsprozesse erweiterten CRM des ERP-Systems EVOcompetition haben Vertriebsmitarbeiter über die CRM-App nun die Möglichkeit, direkt von ihren mobilen Geräten wie Tablet oder Notebook auf alle kundenbezogenen Vorgänge zuzugreifen. Dazu zählen aktuelle Angebote, offene Aufträge, Lieferscheine sowie Rechnungen. Diese ganzheitliche Sicht auf den Kunden erleichtert es den Mitarbeitern, den Überblick zu bewahren und den Vertriebsprozess effizienter zu gestalten.



Maschinenkonnektivität

CELOS X – Integration Ihrer EVO-Apps

Die Steuerungsoberfläche CELOS X setzt auf ein modernes, App-basiertes Konzept, das eine nahtlose Integration Ihrer EVO-Apps ermöglicht.

Dank der vielseitigen Einsatzmöglichkeiten können die EVO-Apps in verschiedenen Kategorien auf der intuitiven Benutzeroberfläche eingerichtet werden. Auf der AMB in Stuttgart wurde unsere Demofabrik in der Cloud in Zusammenarbeit mit DMG MORI innerhalb weniger Minuten erfolgreich integriert. In Kürze wird zudem ein spezielles EVO-Icon für CELOS X zur Verfügung stehen, um die Integration auch optisch im Design abzurunden.

reibungslose Abläufe

digitalisierte Hinweise und Notizen in Geschäftsprozessen

Besondere Hinweise und Anforderungen für den erfolgreichen Abschluss von Prozessen gehören zum Alltag. Bislang wurden hierfür Merkzettel, Haftnotizen oder E-Mails genutzt – das ist nun Vergangenheit!

Mit EVOcompetition können Sie ab sofort zusätzliche Hinweise und Warnungen direkt im ERP-System papierlos weitergeben. Diese praktische Funktion sorgt dafür, dass keine wichtigen Informationen verloren gehen und spezielle Tätigkeiten im Zusammenhang mit dem Prozess zuverlässig ausgeführt werden. Damit wird eine zettelfreie, effiziente und fehlerfreie Abwicklung Ihrer Prozesse gewährleistet.



Synergie durch Kooperation

Zusammenarbeit mit Maschinenhersteller bringt Kunden weiter

Der Trend zu technologieübergreifenden Kooperationen gewinnt zunehmend an Bedeutung. Immer mehr Unternehmen erkennen, dass sie durch die Fokussierung auf ihre Kernkompetenzen in Kombination mit starken Partnerschaften ihren Kunden erheblichen Mehrwert bieten können.

Besonders die Zusammenarbeit mit einem renommierten Softwarehersteller wie EVO zeigt, wie solche Synergien erfolgreich genutzt werden können.

Immer mehr Hersteller von Maschinen, Werkzeugen und Automatisierungslösungen arbeiten daher mit EVO zusammen, um ihren Kunden integrierte und zukunftsweisende Lösungen zu bieten. Ein aktuelles Beispiel ist die erfolgreiche Kooperation zwischen unserem langjährigen Kunden CNC-Steinmetzer und dem Werkzeugmaschinenhersteller HELLER aus Nürtingen, über die kürzlich in Fachpublikationen berichtet wurde. Diese Partnerschaften unterstreichen, wie wichtig starke Allianzen in der heutigen Zeit sind, um damit für Kunden Mehrwerte zu generieren.



Netzwerken

Großartiges Messeerlebnis auf der AMB

Auf der AMB 2024 konnten wir unzählige Gespräche mit Kunden, Partnern und Interessenten führen. Mit der tollen Stimmung in unserem Messe-Team, konnten wir unsere Messebesucher begeistern. Es ist uns überwältigend viel Sympathie entgegengebracht worden. HERZLICHEN DANK hierfür.

Ratgeber

Zukunftsstrategie für Lohnfertiger



Wertvolles Wissen aus erster Hand: Jürgen Widmann, CEO von EVO, hat gemeinsam mit zwei renommierten Experten aus der Zerspanungsbranche einen umfassenden Ratgeber zur Zukunftsstrategie für Lohnfertiger verfasst.

Dieses Werk ist eine wertvolle Ressource für Sie und Ihre Unternehmensnachfolger, um von jahrelanger Erfahrung und fundiertem Fachwissen zu profitieren.

In Zusammenarbeit mit dem bekannten Influencer Sven Daniel, der auf Plattformen wie YouTube,

TikTok und LinkedIn eine breite Anhängerschaft hat, sowie Dirk Hemscheidt, dem langjährigen Vertriebsleiter bei MAZAK und MAKINO, ist ein Buch entstanden, das Ihnen praxisnahe Einblicke und Strategien für eine erfolgreiche Zukunft in der Lohnfertigung bietet.



Ludwig-Bölkow-Straße 15
D-73568 Durlangen

☎ (+ 49) 71 76 / 4 52 90 - 0

🌐 www.evo-solutions.com
✉ info@evo-solutions.com